



REJOIGNEZ LE RÉSEAU APOLLO

FITNESS ★ BOXE ★ CARDIO

>BIEN PLUS QU'UNE SALLE DE SPORT UN CLUB<

- ★ COURS EN PETIT GROUPE,
PARTICULIERS, ADULTES, ENFANTS
- ★ COACHS DE HAUT NIVEAU
- ★ RÉSERVATION À LA SÉANCE
- ★ SYSTÈME DE RÉSERVATION ET
PAIEMENT DES COURS EN LIGNE
- ★ ACCÈS À TOUTES LES SALLES DU
RÉSEAU APOLLO ET À TOUS LES
COURS



QUELQUES CHIFFRES...

INVESTISSEMENT DE 180k À 230k€

UN FORMAT DE SALLE À TAILLE
HUMAINE DE 150 À 300m²

15 PERSONNES MAX. PAR COURS

ENTRE 50 ET 80 HEURES DE
COURS HEBDOMADAIRE
EN FONCTION DES SALLES

52% DES ADHÉRENTS SONT
DES FEMMES

LE SMALL GROUP TRAINING
AU CŒUR DE LA PÉDAGOGIE

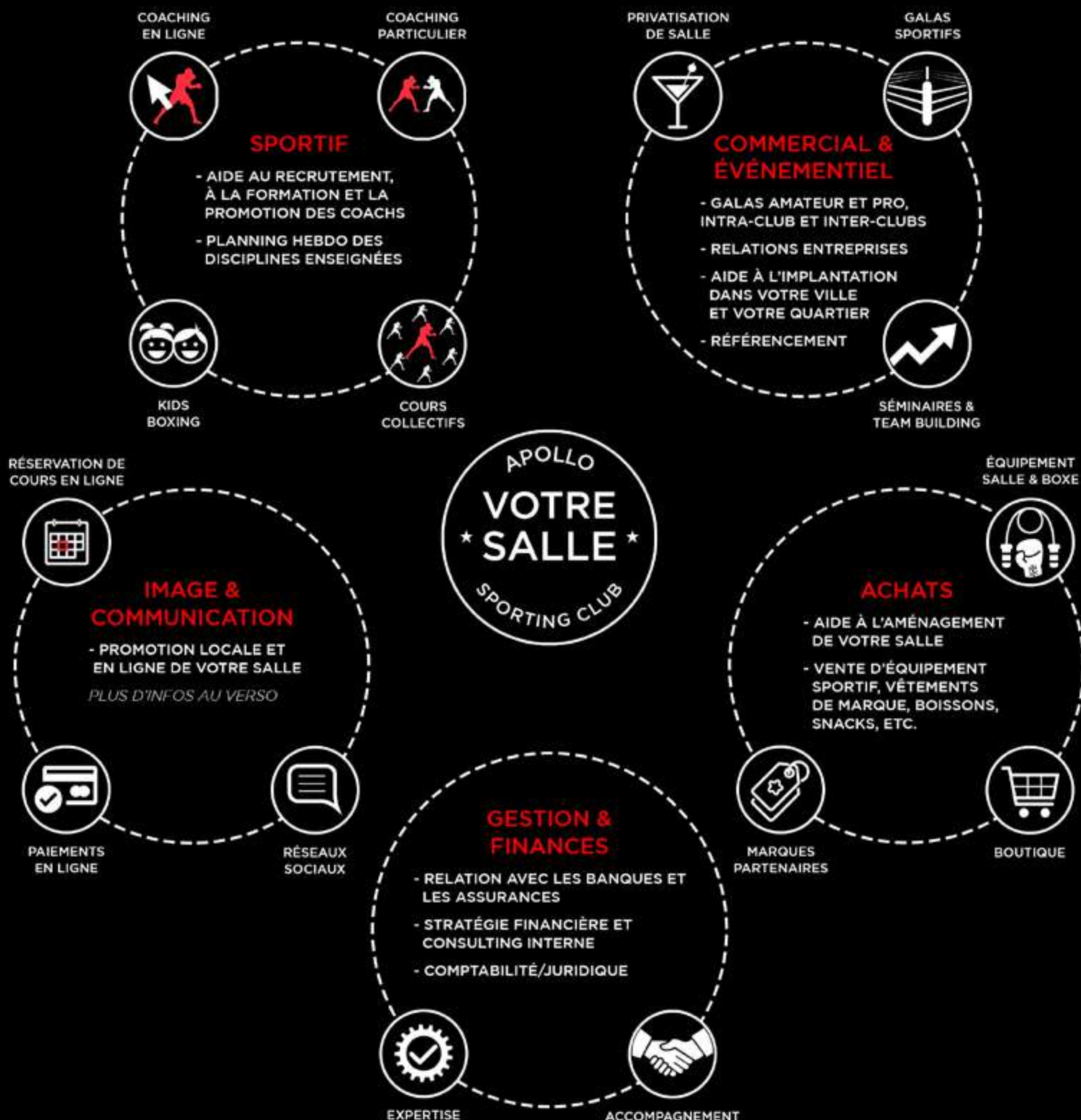
CHEZ APOLLO SPORTING CLUB, CHACUN.E
COMPOSE SON ENTRAÎNEMENT LIBREMENT,
AVEC OU SANS OPPOSITION, AVEC UN
ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ.



BOXE ★ FITNESS

ACCOMPAGNEMENT AU PILOTAGE DE VOTRE CLUB

MISE À DISPOSITION DE NOTRE **EXPÉRIENCE** ET DE NOTRE **SAVOIR-FAIRE** (POINT MENSUEL)



L'OUVERTURE DE VOTRE SALLE



FINANCES

MONTAGES FINANCIERS
ACCOMPAGNEMENT BANCAIRE
ÉTUDE DE FAISABILITÉ

SITE

VALIDATION DE LA CONFORMITÉ
DE L'EMPLACEMENT AU CONCEPT
ACCÈS À NOS PRESTATAIRES
RÉFÉRENCÉS (DESIGN, TRAVAUX)
ACCOMPAGNEMENT À
L'OUVERTURE

FORMATION

ACHATS
VENTES
TRANSMISSION DU SAVOIR-FAIRE
PILOTAGE

LANCEMENT

CAMPAGNES DE COMMUNICATION
MARKETING DIRECT
SOLUTIONS DIGITALES
ANIMATION

DES ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES
AU SERVICE DE VOTRE
DÉVELOPPEMENT



COURS
COLLECTIFS



COACHING
PARTICULIER



COACHING
EN LIGNE



COURS POUR
ENFANTS



ÉVÉNEMENTIEL



SÉMINAIRES &
TEAM BUILDING



PRIVATISATION
DE SALLE



VENTE DE MATÉRIEL
BOXE/FITNESS/TEXTILE

UNE COMMUNICATION DIVERSIFIÉE ET CONTINUE À VOTRE SERVICE

- ★ ANIMATION DES RÉSEAUX SOCIAUX (PRÉSENTATION DE VOS COACHS, ETC.)
- ★ PRODUCTION DE VIDÉOS DE VOTRE SALLE
- ★ IDENTIFICATION DE THÉMATIQUES PRIORITAIRES POUR OPTIMISER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES
- ★ UN PARTENARIAT TEXTILE AVEC NOS ÉQUIPEMENTIERS RÉFÉRENTS
- ★ UNE IMAGE DE MARQUE QUALITATIVE ET UNE CHARTE GRAPHIQUE IDENTIFIABLE
- ★ CONSEIL POUR VOTRE PUBLICITÉ EN LIGNE (COLLECTE DE DONNÉES, ÉTUDE DE CIBLE, ETC.)
- ★ PARTAGE D'OUTILS DE COMMUNICATION (AFFICHAGE DE SALLE, FLYERS, ETC.)
- ★ RELATIONS AVEC LA PRESSE ET LES INFLUENCEURS
- ★ VISIBILITÉ DE LA MARQUE APOLLO SPORTING CLUB D'ENVERGURE NATIONALE



L'ÉVÉNEMENTIEL AU CŒUR DE LA STRATÉGIE APOLLO



1^{ÈRE} ORGANISATION DE
RÉFÉRENCE DE
GALAS DE **BOXE LOISIR**



1^{ÈRE} ORGANISATION DE
RÉFÉRENCE DE
GALAS DE **SAVATE PRO**



★ SPONSORING DE BOXEURS
DE HAUT NIVEAU



★ PARTICIPATION À DES
ÉVÉNEMENTS MAJEURS

★ PARTENARIATS MÉDIAS



« APOLLO, C'EST BIEN PLUS
QU'UNE SALLE DE SPORT.
C'EST UNE **FAMILLE**. »

AUORE, ADHÉRENTE APOLLO
DEPUIS 3 ANS

« POUR MOI QUI N'ÉTAIS PAS
DU MÉTIER, ÊTRE AUSSI BIEN
ENTOURÉE, C'EST TOUT DE
SUITE **RASSURANT**. »

CÉLINE, FRANCHISÉE APOLLO
EN ÎLE-DE-FRANCE



« CHEZ APOLLO, NOUS METTONS
TOUT EN ŒUVRE POUR OFFRIR
UN **COACHING PERSONNALISÉ**
AUX MEMBRES, QU'ILS SOIENT
DÉBUTANTS OU CONFIRMÉS. »

AHMED, COACH APOLLO



« LE SUCCÈS DU RÉSEAU DE
FRANCHISÉS APOLLO S'APPUIE
SUR UN **ACCOMPAGNEMENT** DE
GRANDE PROXIMITÉ DES
CANDIDATS À LA FRANCHISE.
ON LES ACCOMPAGNE PAS À PAS,
EN AMONT COMME EN AVAL. »

BENJAMIN, CO-FONDATEUR APOLLO

apollosportingclub.com
contact@apollosportingclub.com



@ApolloSportingClub



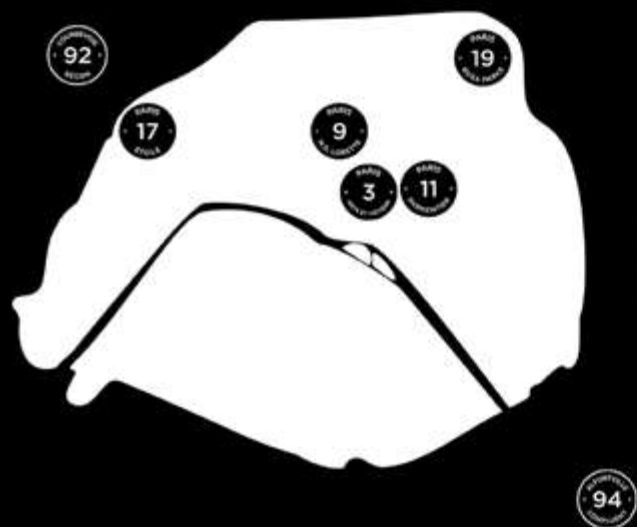
@apollo_sporting_club



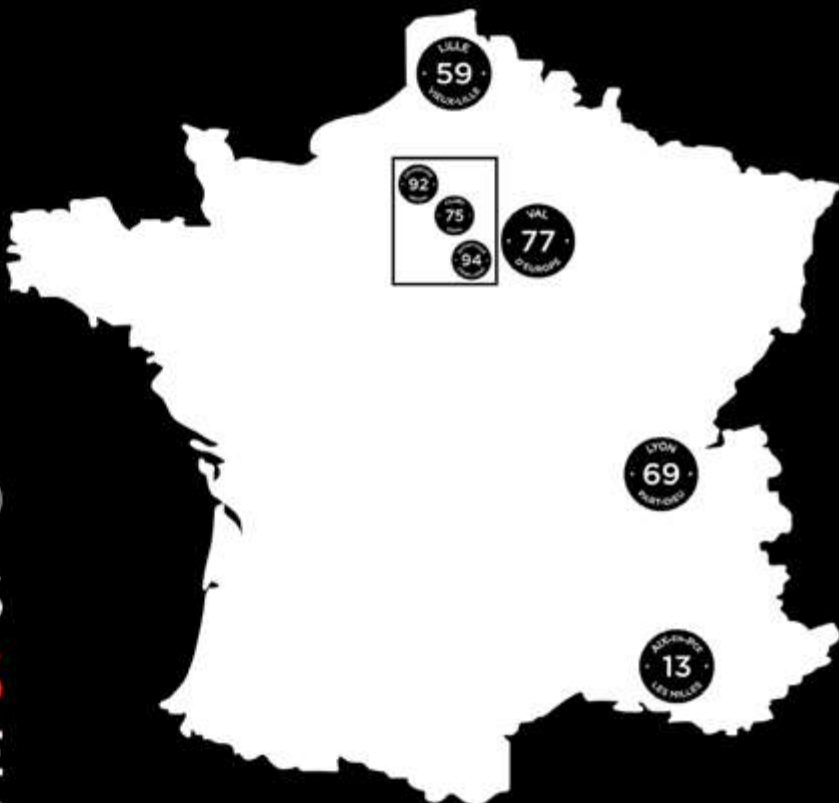
Apollo Sporting Club



UN RÉSEAU EN PLEIN DÉVELOPPEMENT



DE NOMBREUSES
OPPORTUNITÉS
EN CŒUR DE VILLE
COMME EN MILIEU PÉRIURBAIN



UN SECTEUR DU **FITNESS**
EN PLEINE EXPANSION



DES FOURNISSEURS
SÉLECTIONNÉS
AVEC DES PRIX
NÉGOCIÉS



UN MODÈLE
DESTINÉ À TOUS LES PROFILS
D'INVESTISSEURS



UNE IMAGE
DYNAMIQUE ET
INNOVANTE



LE CHOIX D'UN CONCEPT ÉPROUVÉ

UN FRANCHISEUR ÉTOFFÉ



UNE **FORMATION**
INITIALE ET CONTINUE
AU SAVOIR-FAIRE APOLLO



UNE ÉQUIPE FLEXIBLE ET
POLYVALENTE POUR VOUS
ACCOMPAGNER



UN MARKETING
PUISSANT



UNE NOTORIÉTÉ
CROISSANTE
DANS LE MILIEU DE
LA BOXE

UN RÉSEAU EN PLEINE EXPANSION
GRÂCE À UN **CONCEPT ADAPTABLE**
À TOUTE ZONE DE CHALANDISE

UN MANUEL DE SAVOIR-FAIRE
PRÉCIS ET ÉPROUVÉ
POUR ASSURER LE DÉVELOPPEMENT DE
VOTRE FRANCHISE
DANS LES **MEILLEURES CONDITIONS**

L'OUVERTURE DE VOTRE SALLE EN 8 ÉTAPES

1

DÉFINISSEZ VOS OBJECTIFS

- LECTURE ET ÉTUDE DE LA PLAQUETTE
- DÉTERMINATION AVEC VOTRE EXPERT-COMPTABLE DE LA FAISABILITÉ FINANCIÈRE

2

SIGNATURE DU D.I.P.

- SIGNATURE DU DOCUMENT D'INFORMATION PRÉCONTRACTUELLE (D.I.P.)

délai > 3 semaines obligatoires

3

SIGNATURE DU CONTRAT DE RÉSERVATION

- BUSINESS PLAN
- ANALYSE DE LA ZONE RÉSERVÉE
- VERSEMENT DE L'ACOMPTE POUR LA RÉSERVATION 5 000€ TTC
- RECHERCHE DE LOCAUX

*contrat de réservation valable 1 an
5 000€ TTC restitués en cas de résiliation*

4

MONTEZ VOTRE PROJET DE SALLE

- VOUS VALIDEZ VOTRE LOCAL
- VOUS ÉVALUEZ VOS TRAVAUX
- VOS DÉMARCHES AUPRÈS DES BANQUES
- SIGNATURE DU CONTRAT DE BAIL
- DÉPÔT DU DOSSIER EN MAIRIE

1 an max. pendant le délai du contrat de réservation

5

LANCEMENT DU PROJET

- CRÉATION DE L'ENTITÉ JURIDIQUE
- DÉBLOCAGE DES FONDs
- SIGNATURE DU CONTRAT DE FRANCHISE
- RECHERCHE DE L'ENTREPRISE DES TRAVAUX
- REMISE EXHAUSTIVE DU MANUEL DE SAVOIR-FAIRE

6

TRAVAUX ET AMÉNAGEMENT DE SALLE

- TRAVAUX ET COMMANDES
- ACCOMPAGNEMENT AU PILOTAGE DES TRAVAUX
- FORMATION DU GÉRANT

délai > 3 à 4 mois

7

PRÉ-OUVERTURE

- RECRUTEMENT DES COACHS
- INTERVENTION DES ANIMATEURS DE RÉSEAU
- LANCEMENT DE LA CAMPAGNE DE COMMUNICATION LOCALE

délai > 1 à 2 mois avant l'ouverture

8

OUVERTURE

- DÉFINITION DU PLANNING
- OFFRE DE LANCEMENT
- DÉPLOIEMENT DE LA STRATÉGIE COMMERCIALE
- INAUGURATION

délai > 1 mois max. après l'ouverture

REJOIGNEZ LE RÉSEAU APOLLO

REDEVANCE INITIALE

25 000€ HT

ROYALTIES

7% DU CHIFFRE D'AFFAIRES HT

UNE ENTREPRISE
FAMILIALE DE
PASSIONNÉS



BENJAMIN
BENMOYAL

benjamin@apollosportingclub.com



SÉBASTIEN
BOURNE-MADELENAT

sebastien@apollosportingclub.com



STÉPHANE
MADELENAT

stephane@apollosportingclub.com